**Chuyên viên cao cấp tư vấn phát hành – Debt Capital Markets**

**(Hà Nội & Hồ Chí Minh)**

**I. MÔ TẢ CÔNG VIỆC:**

TechcomSecurites (TCBS) đang tìm kiếm ứng viên cho vị trí Chuyên viên cao cấp tư vấn phát hành – Equity and Debt Capital Markets (EDM) tham gia cùng nhóm tư vấn của chúng tôi tại Hà Nội và Thành phố Hồ Chí Minh. Ứng viên cho vị trí này cần có kinh nghiệm trong lĩnh vực tư vấn tài chính (ngân hàng, thị trường tài chính, quản lý quỹ, công ty chứng khoán…), đặc biệt là kinh nghiệm trong tư vấn, thu xếp và phát hành đối với thị trường vốn nợ.

Bộ phận EDM thực hiện các nghiệp vụ ngân hàng đầu tư sau:

* Tư vấn phát hành trái phiếu doanh nghiệp
* Tư vấn tái cấu trúc doanh nghiệp
* Tư vấn mua bán và sáp nhập doanh nghiệp
* Tư vấn cổ phần hóa doanh nghiệp
* Tư vấn phát hành cổ phiếu
* Tư vấn niêm yết cổ phiếu, trái phiếu

Địa điểm công tác: Hà Nội & Tp. Hồ Chí Minh, Việt Nam

Cấp báo cáo trực tiếp: Giám đốc EDM

**Trách nhiệm bao gồm, nhưng không giới hạn:**

* Thực hiện và điều phối các thành viên trong nhóm giao dịch và các bên có liên quan thực hiện các công việc cần thiết để thực hiện giao dịch, bao gồm:
	+ Phối hợp cùng bộ phận phân tích thực hiện nghiên cứu thị trường phân tích và các phòng ban khác trong TCBS để thực hiện soát xét doanh nghiệp (Due Diligence), xây dựng dòng tiền, định giá doanh nghiệp …;
	+ Đánh giá và xác định về nhu cầu và khả năng tài chính/trả nợ của khách hàng, cơ hội đầu tư và cơ hội thực hiện giao dịch (bao gồm việc đánh giá khả năng chào bán trái phiếu/cổ phiếu … cho đối tác, cơ hội hưởng lợi nhuận gia tăng (upside) cho TCBS …);
	+ Xây dựng và thực hiện cấu trúc giao dịch;
	+ Phối hợp với các đơn vị có liên quan để soạn thảo các văn bản, hợp đồng trong giao dịch (bao gồm OC, hợp đồng, hồ sơ niêm yết …);
	+ Xây dựng bản chào và thuyết trình cho khách hàng (sell side) và nhà đầu tư tổ chức tiềm năng (buy side);
	+ Đàm phán với khách hàng và nhà đầu tư về các điều kiện, điều khoản của giao dịch;
	+ Làm việc với các nhà đầu tư tổ chức và giải đáp các yêu cầu của nhà đầu tư trong quá trình chào bán các sản phẩm;
	+ Hỗ trợ các khách hàng doanh nghiệp trong việc ban hành các phê duyệt từ các cơ quan nhà nước có thẩm quyền: Ủy ban tài chính nhà nước, Ngân hàng Nhà nước, Bộ Tài chính…
	+ Phối hợp cùng bộ phận bán lẻ trong việc xây dựng sản phẩm và hồ sơ bán phục vụ cho việc bán lẻ các sản phẩm;
	+ Phối hợp cùng các bộ phận theo dõi các công việc sau khi hoàn tất giao dịch.
* Các công việc khác theo phân công của giám đốc bộ phận.

**II. YÊU CẦU CÔNG VIỆC:**

* Tốt nghiệp cử nhân các ngành Tài chính, Ngân hàng, Đầu tư, Khoa học hoặc Luật có liên quan đến kinh tế
* Bằng cấp Thạc sĩ và/hoặc chứng chỉ CFA/ACCA được ưu tiên.
* Tối thiểu 5 năm kinh nghiệm lĩnh vực ngân hàng, tài chính, kiểm toán…
* Kỹ năng phân tích tài chính tốt, có khả năng phân tích chi tiết và đánh giá tổng thể
* Có kiến thức tốt về thị trường tài chính
* Có kinh nghiệm thực tế trong định giá doanh nghiệp, ví dụ các dự án kinh tế, dự án bất động sản, dây chuyển bán và sản xuất sản phẩm
* Có kiến thức về luật đối với các giao dịch và công việc liên quan
* Kỹ năng viết (bao gồm soạn thảo, hoàn thiện văn bản, kỹ năng trình bày) và sẵn sàng tiếp nhận những kinh nghiệm mới trong ngành
* Kỹ năng đàm phán, giải quyết vấn đề và ra quyết định tốt
* Kỹ năng giao tiếp, tạo lập và duy trì các mối quan hệ trong và ngoài ở tất cả các cấp độ
* Khả năng quản lý và phân công công việc, thời gian hiệu quả, sắp xếp các công việc ưu tiên
* Có khả năng làm việc độc lập và kỹ năng làm việc theo nhóm tốt
* Có khả năng thực hiện nhiều công việc một lúc, làm việc với áp lực cao và đáp ứng nhu cầu thời gian của công việc
* Lưu loát về tiếng Việt và tiếng Anh
* Kỹ năng vi tính: MS office và các phần mềm lập trình (ưu thế).